

- відповідність заробітної плати ціні робочої сили;
- залежність заробітної плати від кількості і якості праці та від кінцевих результатів роботи підприємства;
- забезпечення переваг в оплаті праці тим працівникам, які роблять найбільший трудовий внесок у виробничі результати підприємства;
- удосконалення тарифної системи та нормування праці;
- відповідальність керівників підприємств за порушення законодавства про оплату праці;
- поєднання індивідуальних інтересів з колективними (за розвитку колективних форм організації праці) [4, с. 9].

Головними вимогами до організації заробітної плати на підприємстві і відповідно критерієм її ефективності є забезпечення реального зростання заробітної плати при зниженні її витрат на одиницю продукції і гарантія підвищення оплати праці кожного працівника у міру зростання ефективності діяльності підприємства в цілому.

Головним чинником стабільного розвитку суспільства є посилення матеріальної зацікавленості працівників в підвищенні результативності діяльності на основі забезпечення тісного взаємозв'язку розмірів доходів трудящих з кількістю і якістю витраченої ними праці.

При використанні системи «гнучкого тарифу» працівники підприємства мають можливість підвищувати свою заробітну плату за рахунок покращення індивідуальних результатів праці, розкриття свого творчого потенціалу.

ДЖЕРЕЛА ТА ЛІТЕРАТУРА

1. Корягін, О. Автоматизація в поміч: системи оплати праці та формування [Текст] / О. Корягін // Праця і закон: [науково-економічний та суспільно-політичний журнал; Ч. 5 (113)]. – К., 2009. – С. 40-47.
2. Мазманова, Б. Г. Управление оплатой труда: Учебное пособие – М.: Финансы и статистика, 2013. – 368 с.
3. Дубяга Г. М. Концептуальні проблеми традиційної системи оплати праці. – Держава та регіони: економіка та підприємництво. – 2007. – №3. – 274 с.
4. Крищенко К. І. Удосконалення організаційно-економічного механізму управління оплатою праці. – Україна: аспекти праці. – 2007 – №6 – С. 9-23.
5. Павловська Н. В. Удосконалення тарифної системи оплати праці на підприємстві. – Довідник економіста. – 2004. – №1. – С. 64-72.

Науковий керівник: кандидат економічних наук, доцент Сорока Л.М.

УДК 338.34.053.4

*Інна Бержанір, Оксана Вінницька
(Умань)*

НАПРЯМИ УДОСКОНАЛЕННЯ ОБЛІКУ РОЗРАХУНКІВ З ПОКУПЦЯМИ І ЗАМОВНИКАМИ В СУЧАСНИХ УМОВАХ ГОСПОДАРЮВАННЯ

У статті обґрунтовано необхідність удосконалення обліку розрахунків з покупцями і замовниками, що зумовлено недосконалим законодавчим забезпеченням порядку розрахунків, кризою неплатежів та зростанням дебіторсько-кредиторської заборгованості. Встановлено, що для покращення обліку розрахунків необхідно контролювати політику диверсифікації щодо покупців і замовників.

Ключові слова: *дебіторська заборгованість, рефінансування, бухгалтерський облік, кредит, кредиторська заборгованість.*

The article substantiates the necessity of improving the accounting of settlements with customers and customers due to imperfect legislative provision of the settlement procedure, the crisis of non-payment and the growth of receivables and payables. It has been established that in order to improve accounting of accounts, it is necessary to control the policy of diversification with regard to buyers and customers.

Keywords: *accounts receivable, refinancing, accounting, credit, accounts payable.*

В сучасних умовах господарювання облік розрахунків з покупцями і замовниками містить низку невирішених проблем а саме: невизначеність обліку простроченої і безнадійної заборгованості та її рефінансування, криза неплатежів, аналіз заборгованості та автоматизація бухгалтерського обліку взаєморозрахунків з покупцями і замовниками підприємств тощо [1].

Ринкові відносини вимагають перегляду системи бухгалтерського обліку, одним із центральних елементів якої є облік взаєморозрахунків суб'єктів господарювання. На сьогодні одним із найбільш складних і суперечливих питань бухгалтерського обліку є облік розрахунків з покупцями і замовниками, що пов'язано з існуванням проблеми неплатежів.

На сучасному етапі діюча система розрахунків з контрагентами ще не відповідає вимогам прискорення грошового обігу і зміцнення фінансового стану підприємства, що, в свою чергу, веде до нестабільності у постачанні основних товарно-матеріальних цінностей. Недотримання договірної та розрахункової дисципліни, несвоєчасне висування претензій щодо боргів, які виникають, призводять до значного зростання невиправданої дебіторської заборгованості, а отже, до нестабільності фінансового стану підприємства. Прагнення підприємств збільшити обсяги реалізації і розширити коло покупців і замовників призводить до необхідності реалізовувати в кредит товари, продукцію, роботи або послуги [2, 3].

Не викликає сумнівів, що автоматизація обліку дозволяє значно полегшити роботу бухгалтерії в цілому та кожного бухгалтера окремо, особливо при впровадженні телекомунікаційного обміну інформацією між автоматизованими робочими місцями облікових працівників з використанням комп'ютерних мереж. Тому ведення повністю автоматизованого обліку з використанням програмного продукту «1 С: Бухгалтерія» значно прискорить ведення обліку дебіторської заборгованості та розрахунків з покупцями і замовниками.

Важливим елементом аналізу буде порівняння дебіторської і кредиторської заборгованості підприємств, оскільки значне переважає дебіторської заборгованості створює загрозу фінансовій стійкості суб'єктів господарювання і робить необхідним залучення додаткових (як правило, вартісних) засобів; в свою чергу, перевищення кредиторської заборгованості над дебіторською може призвести до неплатоспроможності підприємства. Тому вчасний контроль за співвідношенням заборгованостей підприємства надасть змогу запобігти його фінансовій кризі.

Проведений аналіз сучасних умов господарювання дає змогу стверджувати, що для покращення обліку розрахунків необхідно контролювати політику диверсифікації щодо покупців і замовників, тобто орієнтуватися на збільшення їх кількості для зменшення ризику несплати одним або кількома великими покупцями.

На підприємстві важливо організувати роботу з договорами на належному рівні та розробляти різноманітні моделі договорів із гнучкими умовами оплати, зокрема, надання покупцям знижок при достроковій оплаті, оскільки зниження ціни приводить до розширення обсягів реалізації та інтенсифікує приплив коштів.

На забезпечення своєчасної оплати дебіторської заборгованості значною мірою впливає налагоджена система контролю на підприємстві. Важливою складовою діяльності має стати формування претензій щодо своєчасності оплати продукції. Важливо також постійно контролювати стан розрахунків по простроченій заборгованості. Маючи оперативні дані по такій заборгованості, необхідно починати претензійну роботу, тобто висилати

повідомлення-претензії з усіма розрахунками пені за простроченими сумами.

Отже, дослідивши існуючий стан обліку розрахунків з покупцями і замовниками підприємств, можна стверджувати, що у сучасних умовах господарювання є чимало проблем, пов'язаних з обліком, аналізом і контролем таких розрахунків, зокрема: недосконале законодавче забезпечення порядку розрахунків, криза неплатежів та зростання дебіторсько-кредиторської заборгованості при розрахунках між суб'єктами підприємницької діяльності [4].

Враховуючи стан економічного розвитку країни та недосконалість нормативного забезпечення бухгалтерської служби українських підприємств, наголошено на необхідності постійних знань і розуміння усіх нюансів ведення обліку розрахунків з покупцями і замовниками, вміння швидко орієнтуватись у ситуації та обирати найбільш правильне рішення, що в подальшому сприятливо вплине на економічний стан суб'єкта господарювання.

ДЖЕРЕЛА ТА ЛІТЕРАТУРА

1. Гарасим П. М. Бухгалтерський облік: первинні документи та порядок їх заповнення. Первинний та аналітичний облік на підприємстві / П. М. Гарасим, Г. П. Журавель, Р. Ф. Бруханський – Тернопіль: Астон, 2012. – С.464–470.

2. Камінська Н.П. Механізм управління дебіторською заборгованістю / Н.П. Камінська, Л.О. Гришина // Збірник наукових праць студентів НУК. – Миколаїв: НУК, 2015. – № 1. – С.188–192.

3. Одношевна О. О. Шляхи вдосконалення процесу управління дебіторською заборгованістю [Електронний ресурс] / О. О. Одношевна // Миколаївський національний університет імені В.О. Сухомлинського. – 2015. – Режим доступу: <http://global-national.in.ua>.

4. Шатохіна О. А. Особливості обліку дебіторської заборгованості, сумнівних боргів [Електронний ресурс] / О. А. Шатохіна // ДП «СВЦ». – 2014. – Режим доступу: <http://www.visnuk.com.ua>.

УДК 331

*Владислав Гарасимів
(Чернівці)*

ЄВРОПЕЙСЬКА МОДЕРНІЗАЦІЯ ТА РЕФОРМИ В УКРАЇНІ В УМОВАХ СОЦІАЛЬНО-ЕКОНОМІЧНОЇ АСИМЕТРІЇ СВІТОВОГО ГОСПОДАРСТВА

Ключові слова: модернізація, реформи, господарство, світ, Україна, асиметрія.

Key words: modernization, reform, economy, world, Ukraine, asymmetry.

Постановка проблеми. Питання модернізації та реформ України є дуже важливим в аспекті творення нових соціально-економічних умов у світовому господарстві. Питання реформ та модернізації є одним з найважливіших на сьогодні в нашій державі. Проте, на сьогодні в нашій державі вже почалися ефективні реформи що сприяють підвищенню рівню життя населення в умовах асиметрії світового господарства. Детальніше про вплив цих реформ, я спробую розглянути у цій статті. Саме тому, роль дослідження питань пов'язаних реформами та модернізацією важко переоцінити.

Актуальність дослідження. Одним з головних завдань підвищення економічної ефективності нашої економіки за рахунок модернізації і впровадженню реформ є формування сильної, економічно стабільної держави в умовах соціально-економічної асиметрії світового господарства. Фінансовий стан та конкурентоспроможність країни залежить від економічних та соціальних реформ, а ефективність виробництва насамперед,